

# Gonzalo Xavier Morlans Vallejos

Fecha de Nacimiento : 14 Agosto 1976.

Dirección : Alfredo Berndt 1851 Depto 21, La Serena, Chile.

Tel : + 56 9 77756423 ; 051 2 525465

Email : [gxmorlans@gmail.com](mailto:gxmorlans@gmail.com)

## ESTUDIOS

**1994**  
**La Serena - Chile**      **Egresado Enseñanza Media**  
**Colegio Geronimo Rendic.**

**2006**  
**La Serena - Chile**      **Ingeniero Comercial y Licenciado en Ciencias de la Administracion**  
**Universidad del Mar Sede La Serena.**

**Idiomas:**  
**Español :** Nativo  
**Inglés :** Medio

**Programas manejados:** - Microsoft Office (World, Excel, Power Point, Project, Visio).  
- Primavera.

## EXPERIENCIA LABORAL

**Enero 2014 - Presente**      **Ingenieria Morlans y Asociados LTDA.**

**Proyecto :** Proyecto de explotacion Mina Nelly del 1 al 5.  
**Faena :** Limahudia, Sector Salamanca, IV Region de Chile.  
**Puesto :** Administrador de Contrato.

Tareas Realizadas :

- Administrar los recursos para la realizacion de el proyecto minero bajo tierra (tunel), para la produccion de 1.000 toneladas mensuales de mineral de Oxidos y Sulfuros de Cobre.

**Marzo 2012 – Octubre 2013**  
**Calama, Chile**      **Rock Drilling S.A. Sector Minero, Sondajes.**  
**Ingeniero en Control de Calidad.**

**Proyecto :** Construcción de Pozos de Agua para Faena Pampa Puno, Proyecto perteneciente a Proyecto Ministro Hales.  
**Faena:** Pampa Puno, Codelco, II Región Chile.

Sonda Schramm: 2 Sondas.

Tareas realizadas:

- Llevar a cargo el control y manejo de la calidad en cuanto a la construcción de los pozos productores, siguiendo el estándar requerido por el mandante, para lograr la eficiencia operacional solicitada a nivel interno y externo.
- Implementar, diseñar y desarrollar sistemas de Control de Calidad a través de Procedimientos y Protocolos de trabajo, indicando la sistematica a seguir y los puestos responsable en cada caso.
- Realizar auditorías internas de los Sistemas de Gestión de la Calidad. Además preparar la documentación requerida por el mandante para auditorias Externas.
- Implementar las distintas herramientas de Calidad como Digramas, protocolos, etc, en el personal de Rock Drilling SA, para el manejo eficiente en la operación de equipos y construcción de pozos.

**Agosto 2011 – Morlans Ingenieria Ltda, Minería, Consultoria.**  
**Marzo 2012**  
**III IV Region, Chile Jefe de Operaciones.**

**Proyecto :** Desarrollo de proyecto de inversiones en minería de hierro. -Análisis técnico económico y Financiero.

Faenas: Ana María, Cristal, Pangué. Minas de Hierro, III y IV regiones, Chile.

Tareas realizadas:

- Estudios y evaluaciones económicas-financieras de proyectos mineros.
- Analisis de oportunidades de reducción de costos; de mejora en los flujos de ingresos de caja.
- Análisis de costos y definición de estrategia.
- Planeamiento estratégico. Presupuesto.

Capacidades importantes: habilidad para el análisis estadístico y numérico para la resolución de propuestas económicas y financieras.

**Octubre 2009 Master Drilling S.A.**  
**Junio 2011**  
**La Serena, Chile Administrador de Contratos.**

**Proyecto :** San Pedro, Colbún, X Región, Chile.

Sonda: LF90D - Boart Longyear 4 sondas.

Trabajos Diamantinos con sondajes Geotécnicos, que incluyen Ensayos Lugeon y Lefranc, para medir permeabilidad en la Roca y Suelo.

**Proyecto :** Erika, TECK S.A. IV Region, Chile.

Sonda: LF90D - Boart Longyear 2 sondas.

Trabajos Diamantinos para exploraciones mineras.

**Proyecto :** Tambo de Oro, HMC Resources, IV Región, Chile. A

Sonda: Onram 1000 – 1500 3 Sondas.

Trabajos Diamantinos, para calculo de reservas infill.

Tareas realizadas:

- Desarrollar un plan efectivo de administración y gerencia contratos, que satisfaga los objetivos organizacionales del mandante del proyecto.
- Dirigir los procesos de presentación de ofertas de servicios y otorgamiento de contratos para proyectos de sondajes diamantinos.
- Recomendar una estrategia de administración para los contratos de sondajes del proyecto, así como el tipo de contrato a utilizar.

- Recomendar acciones encaminadas a lograr adecuados resguardos y seguros para la protección del propietario del proyecto, durante las diferentes etapas del proceso de un contrato de sondajes con énfasis en la gestión de Control de Calidad, Metodología de trabajo y Planes de Inspección y ensayos.
- Administrar los contratos de sondajes, incluyendo el adecuado manejo, control de calidad, planificación y control de los cambios, los riesgos y el cierre del contrato.
- Control de desviación de perforaciones mediante el sistema Reflex en todas las faenas en las cuales se ha trabajado.
- Elaborar estadísticas de costos y rentabilidades para la empresa.
- Estados de Pagos.

Capacidades importantes: Toma de decisiones bajo presión, habilidad para manejar equipos de trabajo, facilidad para las relaciones interpersonales, buen manejo de vocabulario, liderazgo.

**Enero 2009 – Geotec BB, sondajes mineros, minería.**  
**Octubre 2009**  
**II Region, Chile Coordinador Administrativo de Faena.**

**Proyecto** : Mina Algarrobo, CMP, III Región, Chile.

Sonda: CS – 3000. 1 sonda.

Trabajos Diamantinos para exploraciones.

**Proyecto** : Pampa Puno, Codelco, II Región; Chile.

Sonda: schramm 685. 2 Sondas.

Perforación para exploración de pozos de agua.

**Proyecto** :Plato de Sopa, Escondida, II Región, Chile.

Sonda: CS – 3001. 2 sonda.

Trabajos Diamantinos para exploraciones.

Tareas realizadas:

- Coordinar las Actividades administrativas, operacionales y de RRHH.
- Garantizar que la prestación de los servicios se realice de Acuerdo a los Procedimientos de control de calidad establecidos y documentados.
- Control Documentos: Responsabilidad total, en la entrada y salida, como también en el procesamiento de documentación en información generada en faena.
- Puente comunicacional entre Cliente y Gerencia GEOTEC BB.
- Análisis de Costos operacionales.
- Implementación de Procedimientos para la Gestión de RRHH.

- Control de Bodega e Inventarios.
- Control de Remuneraciones.
- Control de Abastecimiento.
- Elaboración Estados de Pago.

Capacidades importantes: Orden en el manejo de Base de datos, buen manejo de planificación y coordinación.

**Enero 2007 – Mall Plaza La Serena, Retail.**

**Abril 2008**

**IV Region, Chile Jefe de Ventas.**

Desempeños y logros:

- Trabajo de Gabinete: Informes y Análisis de Ventas, para los 91 Locales que tiene Mall Plaza La Serena. -Control: Movimiento de entrada y salida de Locales en Mall Plaza La Serena.
- Estudio: Remodelación de Mall Plaza La Serena.
- Gestión en Terreno: Coordinación, para el buen funcionamiento de Mall Plaza La Serena.
- Capacitación personal Mall Plaza.
- Estrategia Competitiva en Retail, Segmentación de Mercados Objetivos, Responsabilidad Empresarial, Estrategias de Marketing (Promoción, Calidad, Cliente Oculto, Etc.).

Capacidades importantes: Manejo de equipos de trabajo, interpretación numéricas en los resultados de analisis de ventas.

**Febrero 2006 – Caja de Compensación Los Andes, Rubro comercial.**

**Enero 2007**

**IV Region, Chile Relacionador Comercial.**

Tareas realizadas:

- Captar clientes (empresas).
- Vender Productos (creditos de consumo, creditos hipotecarios).
- Informar a los clientes o potenciales clientes beneficios y promociones vigentes (escolares, medicas, economicos).

Desempeños y logros:

- Afiliación Empresa Comercial Celta. (700 empleados).
- Afiliación Empresa Comercial Pesquera San José (Mas de 1000 Empleados).

Capacidades importantes: Facilidad para exponer frente a grupos de personas.

**Abril 2005 – Mall Plaza La Serena, Retail.**  
**Diciembre 2005**  
**IV Region, Chile Analista de Ventas.**

Tareas Realizadas :

- Analizar y reportar la información relacionada con las ventas en un esfuerzo continuo para incrementar la productividad de ventas.
- Recoger los registros de ventas y evaluar los rendimientos generales de los locales de Mall Plaza La Serena.
- Crear informes personalizados y estandarizados, para la Gerencia de Mall Plaza casa Matriz.
- Recopilar, analizar, evaluar y reportar datos para aumentar la productividad de las ventas en general.
- Análisis de ventas, así como datos sobre la actuación y la interpretación de los resultados de las ventas totales.

Capacidades Importantes: Buen manejo computacional, análisis e interpretación de base de datos y resultados numéricos.

**Enero 2005 – Compañía Minera Maricunga Kinross, minería.**  
**Abril 2005**  
**III Region, Chile Analista RRHH.**

Tareas realizadas:

- Práctica profesional en la cual me desempeñe en el aprendizaje de todo los temas relacionados en Recursos Humanos y manejo de Contratos y leyes laborales.

Capacidades Importantes: aprender y cooperar con jefatura.